

В условиях активного индивидуального строительства и массового ремонта услуга по доставке строительных материалов может оказаться довольно востребованной.

Бизнес-идея только в том случае будет эффективной, если она ориентирована на платежеспособный спрос. Выбирать свою нишу нужно очень внимательно, пытаясь предложить рынку что-то новенькое.

Поэтому, магазин, продающий запчасти ВАЗ на территории СНГ будет популярным, а на Дальнем Востоке, заполненном японскими автомобилями, с большой долей вероятности, прогорит в первый же месяц работы.

В качестве старта для собственного бизнеса можно попробовать свои силы в отраслях, не связанных с большими первоначальными затратами. Начинающему предпринимателю стоит присмотреться к динамично развивающейся сфере сервиса.

Например, современные услуги в сфере доставки рассчитаны на удовлетворение любой прихоти клиента, даже самого взыскательного. Стала уже привычным делом доставка на дом или в офис готовых обедов, поздравительных букетов, железнодорожных билетов и многого другого. Даже редкие запчасти Форд могут быть доставлены по одному звонку в указанную точку на карте нашей необъятной страны.

В условиях активного индивидуального строительства и массового ремонта услуга по доставке строительных материалов может оказаться довольно востребованной.

Закупая строительные материалы, многие не ограничиваются одной торговой точкой, и заказывать доставку в десяти разных местах, да еще и в разное время – довольно проблематично. Тут на помощь и придет специальная сервисная служба. Стоит только предоставить перечень покупок и все будет доставлено.

Или рассмотрим такую ситуацию - бригада мастеров широкого профиля оккупировала квартиру и ведет там неравный бой с разрухой. И тут оказывается, что для стяжки не хватило пары мешков смеси. Что делать заказчику? Срочно срывать с работы, ехать в строительный магазин и тащить на себе пыльный груз? В данном случае проще заказать доставку необходимых материалов.

При данном варианте намечается еще один способ получения дополнительной прибыли. Вполне можно договориться с конкретным строительным магазином на определенную скидку (5-10%) при условии постоянства закупок.

Расходы в данном виде бизнеса, в основном, связаны с содержанием автомобиля, не обязательно грузового и вряд ли престижной марки, хотя не исключено, что понадобятся запчасти Ниссан.

Обязательно следует предусмотреть вариант привлечения помощников. Некоторые грузы невозможно поднять до квартиры в одиночку (например, полупромышленный линолеум не только тяжелый, но и габаритный).

Обязательно подумайте о рекламе предлагаемой услуги. Самый бюджетный вариант – обойти новостройки и расклеить свои объявления или договориться о рекламе непосредственно в строительных магазинах.

И не забывайте, что довольный клиент обязательно возвращается!